

Pasos para abrir una franquicia

- **Contacte con el gestor de cuentas** de Prossima Market.
- Realizamos un **estudio** muy detallado, que nos **confirmará la idoneidad de la ubicación**, bajo los parámetros socio-económicos y de mercado.
- Levantamos el plano y **elaboramos la propuesta personalizada de la tienda**.
- Presentamos el **contrato de franquicia**: transparente y flexible.
- Aportamos la **selección de proveedores** que nos prestan servicio en la implantación de nuestras tiendas propias, garantizando el mismo nivel de precios.
- Rápida **implantación en el plazo de 7 semanas**. Una vez firmado el contrato, y obtenidos los permisos y licencias pertinentes.

antes de la apertura

Formamos al equipo de tienda.

Realizamos la **implantación física del surtido** a través de nuestro personal especializado.

Validamos todo el circuito logístico, desde el pedido automático hasta las entregas de mercancía en plataforma.

“levantamos la persiana”

- **Tarifa de precios recomendados** con una estructura de márgenes y rentabilidad superior a la que ofrecen otros operadores.
- **Calendario de acciones promocionales** de carácter quincenal. Facilitando al franquiciado las herramientas necesarias para llevar a cabo actividades promocionales adicionales adaptadas a su entorno.
- **Acompañamiento al franquiciado en todo momento**, haciendo seguimiento continuado junto a él de todos los indicadores clave de gestión del negocio, para prevenir o corregir posibles desviaciones.
- Asistencia técnica y comercial. **Todos nuestros técnicos están al servicio del franquiciado**.